Zielgruppe: LEARNTEC xChange Teilnehmer



Alexander Fuchs
Service Owner Expert
Collaboration & Information
Corporate Information Technology

28.01.2025



Kurze Vorstellung





Alexander Fuchs

Certified IT Business Manager (IHK)

Service Owner Expert

Corporate Information Technology

Carl Zeiss AG

E(X)tended (R)eality Services und Projekte:

Zunehmende AR/VR-Expertise seit 2019 mit Fokus auf Service Management basierend auf ITIL (v4) Service Management Framework.

IT-Projekt- und Serviceintegrationen

- HoloLens 2
- AR Field Service Lösungen (AR Remote Assistance)
- AR Assembly instructions / Schritt-für-Schritt Anleitungen
- Immersive Kollaborations- & Trainingslösungen
- Geräte- und Lebenszyklus-Management-Lösungen für XR (Proof of Concept)

Community Management

- Gastgeber und Moderator einer internen Modern Workplace Mixed Reality Community
- weitere

ZEISS

Today





ZEISS 28. Januar 2025 Seite 3

ZEISS

Today



Semiconductor Manufacturing Technology

Industrial Quality & Research

Medical Technology

Consumer Markets









Strategic Business Units

Semiconductor Manufacturing Optics Semiconductor Mask Solutions Process Control Solutions Industrial Quality Solutions Research Microscopy Solutions Ophthalmology Microsurgery Vision Care
Consumer Products

ZEISS 28. Januar 2025 Seite 4

Mesh-Reise bei der Carl ZEISS AG



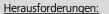
Akzeptanz



15Tester

 Q2/23 – <u>Tests</u> - TAP Programm & Early Access

2



- Technische Integration (Netzwerk- / IT-Infrastruktur)
- Meta Quest Zugriff / MS Intune & Cond. Access
- Anwendungsfälle identifizieren
- wenig Standardfunktionen sinkendes Interesse



- Q3/24 <u>Pilot</u>
- Q4/24 –<u>Integrations-</u><u>projekt</u>

Herausforderungen:

Umgebungen entwickeln

Individuelle

Herausforderungen:Wissenstransfer

Potential aufzeigen

• Gremienarbeit & - freigaben (Betriebsrat)

Anwendungsfälle interaktiv & erlebbar vorstellen

Q1/24 – Pre-Pilot

 Microsoft- Produktveröffentlichung
 Pre-Pilot

50



Q2/25 – Service Go-Live

Anwender schaffen & Mehrwert erkennen

Mehrwert erkennen

Benutzerakzeptanz

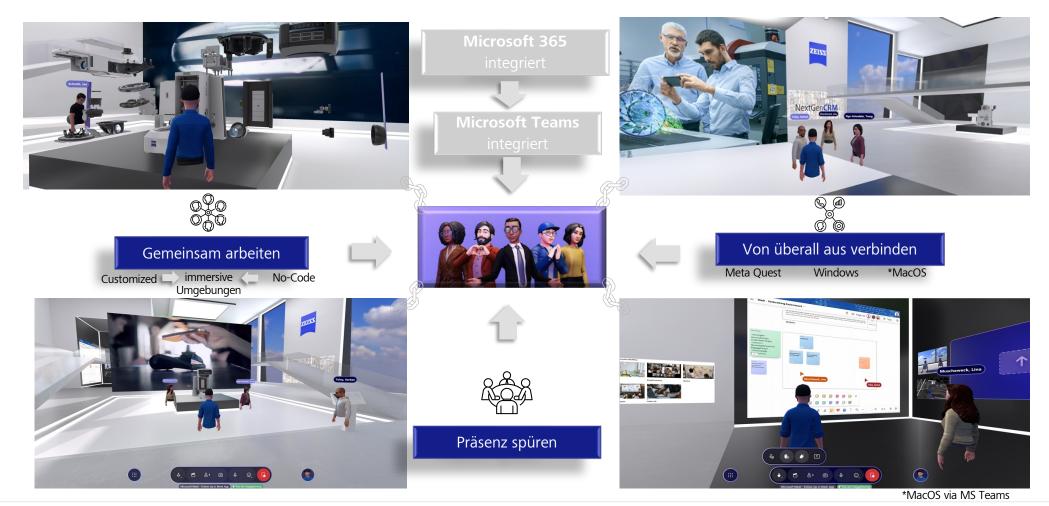






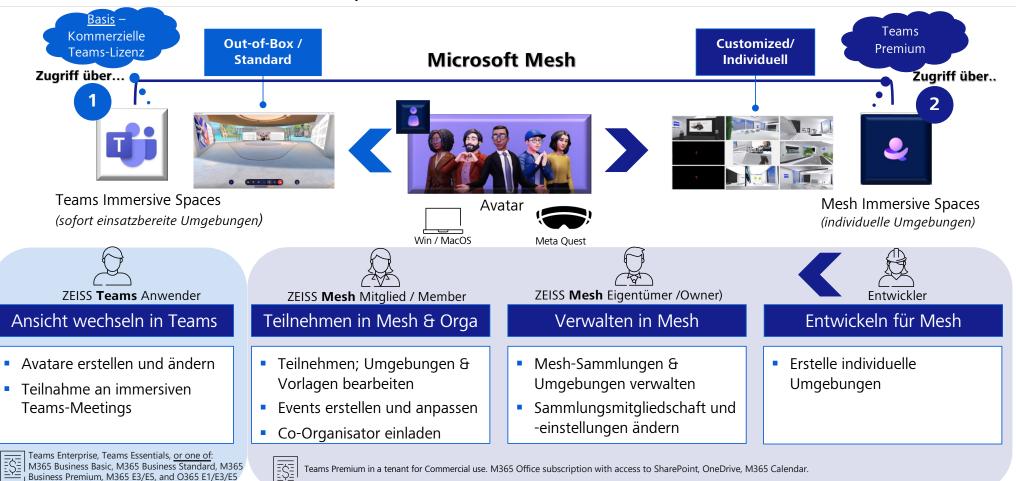
Was ist Microsoft Mesh?





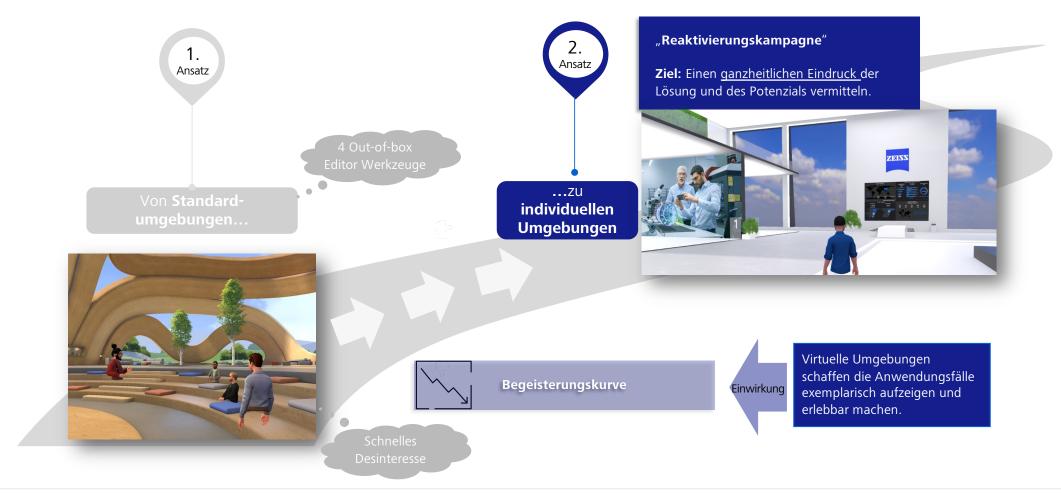


Was ist Microsoft Mesh? – Komponenten, Rollen und Lizenzen





Erste Erkenntnisse - Begeisterungskurve & zweiter Ansatz









Socializing Raum / Lobby:

Chancen und Möglichkeiten der Lösung Beispiele für Anwendungsfälle und potenzieller Mehrwert:

Onboardings

Bereichern Sie Onboardings mit einem stärkeren Fokus auf soziale Interaktion. Übertragen Sie spezifischere Inhalte in Onboarding-Umgebungen mit flexiblen Zeitplänen. Verbessern Sie Onboardings mit 3D-Interaktionsmöglichkeiten und weiteren Vorteilen, die immersive Lösungen bieten...

Messen und Ausstellungen

von überall aus teilnehmen; Kosten für Organisation und Durchführung senken; mehr Flexibilität bei der Zeitplanung; immersive Möglichkeiten zur Inhaltspräsentation, einschließlich 3D-Interaktion verbessern; ausgedrucktes Papier reduzieren und zu mehr **Nachhaltigkeit** beitragen...

Museums-/Unternehmensführungen

Bereichern Sie Museumsausstellungen mit immersiven Möglichkeiten, einschließlich 3D-Interaktion. Ausstellungsprogramm und die Objekte häufiger wechseln und dabei mit weniger Aufwand. Ermöglichen Sie den Zugriff von **überall**, ohne dass Besucher reisen müssen...

Town-Halls / Veranstaltungen und Versammlungen

Raus aus dem Kinomodus der regulären Meetings und hin zu mehr Interaktion der Teilnehmer; Steigerung der Konzentration und Fokussierung der Teilnehmer durch weniger Ablenkung durch parallele Arbeit (E-Mails, Nachrichten ...), um die Lernkurven zu verbessern; **Reduzierung der Reisekosten**; Verbesserung der Möglichkeiten, globale Teams mit einem **Gefühl von Präsenz** zusammenzubringen







Produktpräsentation / Vorstellungsraum:

Beispiele für Anwendungsfälle und potenzieller Mehrwert:

- Chancen und Möglichkeiten der Lösung Prototypenvorstellung in 3D (inkl. Explosionsansicht)
- Alternative zum 3D-Druck, erste Prototypvorstellung mit Interaktionsmöglichkeit präsentieren, R&D-Teams virtuell mit einem Gefühl von Präsenz **zusammenbringen**, geringerer Aufwand; **Logistikkosten** einsparen; kürzere Iterationen durch schnellere Prüfung und Feedback, verbesserte Markteinführungszeit...
- Produktpräsentation in 3D (digitale Modelle)
 - Verkaufs-/Marketingmöglichkeiten bereichern; Produkte in 3D statt in 2D erkunden; Produkte in verschiedenen Größen erkunden; Produkterkundung aus verschiedenen Blickwinkeln inkl. Querschnittansicht ermöglichen; Präsentationsdemos mit Interaktivität und Simulationsdaten bereichern: erkunden Sie **Produktfunktionen in spielbasierten Szenarien** ...
- Innenarchitektur & Corporate Design Demos
 - Übertragen Sie interne Styleguides in erlebbare und begehbare Rauminszenierungen auf Basis des Corporate Designs des Unternehmens. Zeigen Sie innenarchitektonische Standards und technische Raumausstattungen für (Besprechungs-)Räume und Flächen auf. ...
- Virtueller Walk-in Center
 - Freigegebene IT-Hardware Warenkorb und Zubehör in 3D, in virtuellen Räumen präsentieren; Endanwender beraten und deren Entscheidung zur Hardwareauswahl für die tägliche Arbeit erleichtern; Reisezeit zu lokalen Walk-in-Centern reduzieren...



Potential & Möglichkeiten aufzeigen anhand individueller Umgebungen



Kollaborationsumgebung / Projektraum:

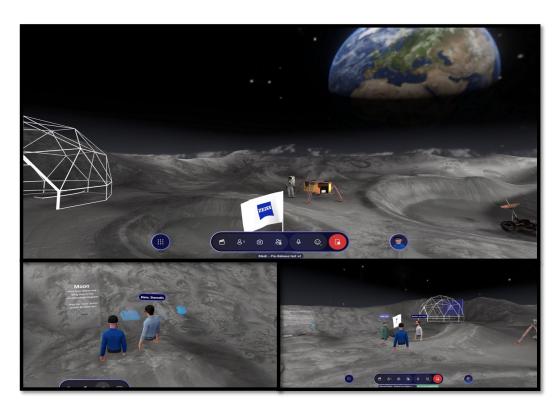
Chancen und Möglichkeiten
der Lösung Beispiele für Anwendungsfälle und potenzieller Mehrwert:

- Workshops & Kreativarbeit / Brainstorming
- Zusammenarbeit mit Präsenzgefühl in immersiver Umgebung; geringere Reisekosten; erhöhte Interaktionsmöglichkeiten mit Teilnehmern und integrierten Inhalten; immer zugängliche Räume ...
- Trainings an Maschinen & Produkten / Gesundheit & Sicherheitstrainings / Schulung für Erste Hilfe & Brandschutz...
 - verbesserte Trainingsmöglichkeiten in immersiven Umgebungen basierend auf der Integration und Interaktion mit 3D-Objekten/Modellen, weltweit verfügbare und jederzeit zugängliche Trainingsumgebungen und szenarien, Kostensenkung bei der Trainingsvorbereitung und -durchführung, verbesserte Lernkurven der Teilnehmer, geringeres Risiko von Verletzungen und Geräteschäden während des Trainings, geringerer Bedarf an physischem Trainingsraum ...





Potential & Möglichkeiten aufzeigen anhand individueller Umgebungen



Mond Umgebung:

Chancen und Möglichkeiten der Lösung Beispiele für Anwendungsfälle und potenzieller Mehrwert:

Teambildung und Zusammenkunft

Teambuilding durch immersive Szenarien bereichern; Gamification für **Teambuilding integrieren (z.B. Escape Rooms)**, Teambuilding-Events häufiger durchführen; jederzeit und weltweit zugängliche Szenarien bereitstellen; **Aufwand** für Eventorganisation und -durchführung **reduzieren**; Teamgeist stärken; Maßnahmen zur Mitarbeiterbindung bereichern ...

Spielbasiertes Lernen

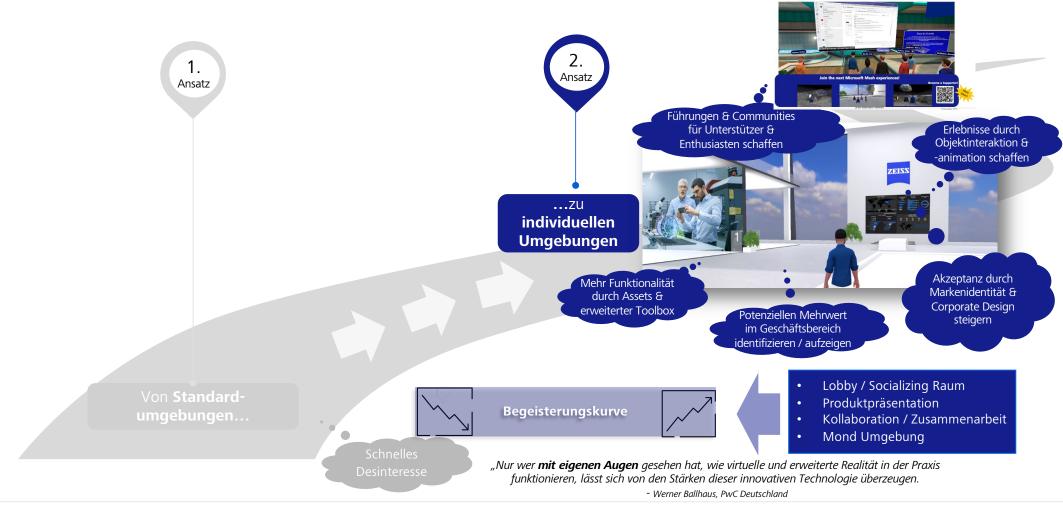
Bereichern Sie Training und Wissenstransfer mit spielbasierten Methoden, um die Lernkurve zu verbessern; verbessern Sie das kognitive, verhaltensmäßige und affektive Engagement, bereichern Sie interaktives Lernen mit Echtzeitszenarien; steigern Sie Engagement und Motivation, insbesondere bei jüngeren Generationen ...

Spielbasiertes Marketing

Erkundung von Produktmerkmalen durch eingebaute Spielelemente, Steigerung der Markenbekanntheit über neue Plattformen; Gewinnung neuer Kunden, Auszubildender, Mitarbeiter; Beitrag zu Arbeitgeberattraktivitätskampagnen; Geschichten zu Komplementärprodukte über Spielszenarien erklären...

ZEISS

Erkenntnisse aus dem zweiten Ansatz & Best Practice



Herausforderungen I Best Practice I Tipps



Avatar vs. Video

Mehrwert von Avataren erklären



- Bad hair day? Avatar mit Reaktionen, statt Profilbild verwenden
- Wesentlicher Mehrwert liegt außerhalb von Meetings - Bewegung & Interaktion im immersiven Raum
- Nutzung mit HR, Betriebsrat, interner Kommunikation klären

Immersive Kollaboration vs. Videobesprechung

Vorteile immersiver Kollaboration

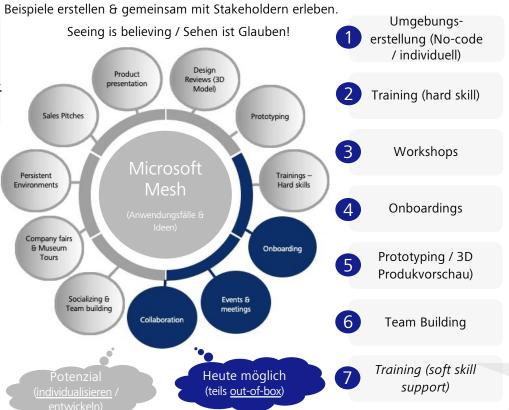


Gefühl der Präsenz

Weniger "Kinogefühl" als in Online Meetings

- Interaktion mit 3D-Objekten und 2D-Inhalten
- Einssein mit dem Erlebnis
- Weniger Ablenkung/ mehr Fokus -Weniger Mails /Chats beantworten, stattdessen den Avatar steuern.

Anwendungsfälle (Beispiele & über den "Tellerrand" hinaus)



Priorisierung durch Große Vorteile... Stakeholder... (basierend auf individueller



GDPR

Security

Einfacher Zugriff

Große Nachteile...

(basierend auf individueller Einschätzung)

Hohe Skalierungskosten aufgrund des benutzerbasierten

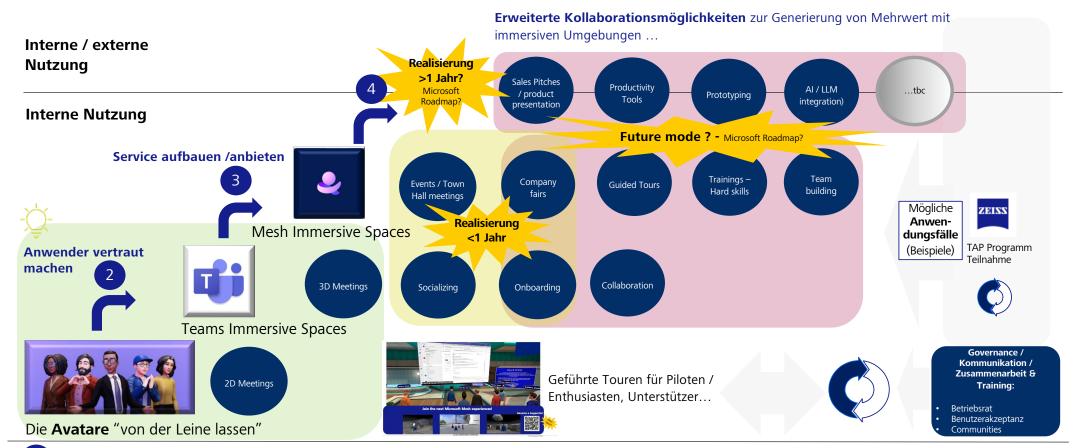
Lizenzmodells

Wenig Out-of-Box-Funktionen frühes Produktstadium

Eingeschränkte Geräteinteroperabilität – frühes Produktstadiu



Integrationsansatz: Schritt-für-Schritt Integration durch die Corporate IT



1 Basics – Tech. Integration: M365, MS Teams Admin Center, M365 Admin Center (Lizenzen), Netzwerk / Firewall...

ZEISS 28 January 2025 15



Seeing beyond